

VACATURE

Medewerker Verkoop Binnendienst 40 uur

Wij gaan voor de eerste plaats! Wij zijn een ambitieus familiebedrijf en gaan voor de Nr. 1 positie als leverancier voor de laboratoria in de Benelux. Dit doen wij 'simpelweg' door te luisteren naar onze klanten, wij houden van korte lijnen en persoonlijk contact, wij denken mee en ontzorgen onze klanten in de supply chain voor hun laboratorium.

Wij kunnen alles leveren voor ieder laboratorium, denk daarbij aan Apparatuur en Benodigdheden, maar ook Chemicaliën. Wij hebben namelijk een eigen laboratorium waar we voor klanten reagentia kunnen produceren.

Ons bedrijf, gevestigd in Meppel, is de afgelopen jaren sterk gegroeid en nog steeds volop in ontwikkeling. Niet alleen op het gebied van onze webshop waar al meer dan 90.000 artikelen te vinden zijn, maar ook op het gebied van medewerkers. Wij zijn daarom op zoek naar nieuw talent voor onze verkoop afdeling

Wat ga je doen?

Je hebt dagelijks contact met de klanten in jouw regio, je werkt samen met de accountmanager aan de ontzorging van je klantengroep. Je bent adviseur en sparringpartner op het gebied van Chemie, Benodigdheden en Apparatuur voor de laboratoria van onze klanten in Nederland. Je luistert en spart met hen om te zorgen voor een passende oplossing op hun klantvraag en zorgt voor een goede afhandeling, verwerking en opvolging van de offertes. Voor een zo optimaal en efficiënt mogelijk verloop van het orderproces heb je contact met je collega's van de afdeling Inkoop, Logistiek, Productie en Customer Service. Door je pro-activiteit en commercieel inzicht ben je inzetbaar voor verschillende projecten zoals bijvoorbeeld het opvolgen van aanbestedingen.

Wat vragen wij van jou?

- Interesse en ambitie in de laboratoriumwereld.
- Je bent nieuwsgierig, proactief en weet de juiste vragen te stellen richting de klant en je collega's
- Je ontzorgt de klant, geeft advies en denkt met hen mee.
- Je brengt nieuwe ideeën en inzichten mee door werkervaring of vanuit je competenties.
- Op IT-gebied ben je snel en handig en tegelijkertijd zorg je dat gegevens nauwkeurig worden verwerkt.
- Aantoonbare ervaring in projectmatig werken.
- Zelfstandigheid en een sterk commercieel inzicht.

Wat bieden wij jou?

- De bijzondere en mooie wereld van de laboratoriumtechniek.
- Een diversiteit aan klanten.
- Faciliteiten om te werken aan je persoonlijke ontwikkeling voor nu en in de toekomst
- Maandelijks een uitgebreide lunch samen met je collega's van andere afdelingen.
- Dagelijks vers fruit.
- In de pauzes een fanatiek potje tafelvoetbal of pingpongen met je collega's.
- Een informele en fijne werksfeer waarin iedereen elkaar kent.
- De mogelijkheid om mee te werken aan het bedenken van vernieuwingen en verbeteringen.

Reageren?

Heb je interesse en herken je jezelf in het bovenstaande profiel? Mail dan jouw motivatie en CV naar hr@boomlab.nl. Voor meer informatie over de functie kan je terecht bij Arjen Stouwdam, Hoofd Verkoop Binnendienst tel. 0522-268700