

## Medewerker Verkoop Binnendienst

(32-40 uur per week)

**Ben jij commercieel, proactief en doelgericht? Dan zijn wij op zoek naar jou!**

### Wat ga je doen?

Je hebt dagelijks contact met onze klanten en onze accountmanagers in de buitendienst die actief zijn in heel Nederland en België. Je bent verantwoordelijk voor een goede afwikkeling van vragen van onze klanten en geeft ze advies. Je werkt nauw samen met de accountmanager en herkent saleskansen. Je bouwt relaties op met onze klanten, maakt offertes en volgt deze op. Intern heb je contact met je collega's van andere afdelingen zoals Inkoop, Logistiek en Customer Service zodat orders zo optimaal mogelijk worden afgehandeld. Je hands-on mentaliteit zet je in bij de vele projecten die lopen.

### Wie zijn wij?

Wij zijn een dynamisch familiebedrijf en al meer dan 125 jaar één van de meest toonaangevende leveranciers voor het laboratorium in de Benelux. Dankzij onze producten en dienstverlening krijg jij bijvoorbeeld schoon (drink)water uit de kraan en smaakt het meest getapte biertje overal ter wereld hetzelfde. In Meppel werken we elke dag met 75 collega's aan het continu verbeteren van het productenpakket, de beleving van de klanten en de optimalisatie van de klanttevredenheid.

### Wie ben jij?

- Je hebt HBO werk- en denkniveau
- Je hebt commercieel talent
- Het is een pré als je ervaring hebt met MS Business Central
- Je bent servicegericht, nauwkeurig, klantgericht en hebt uitstekende (online) communicatieve vaardigheden
- Je weet in de soms hectische omgeving structuur te houden en resultaat te leveren

### Wat bieden wij jou?

- Een fulltime functie van 40 uur per week, 32 uur per week is bespreekbaar
- Als je dat wenst, kan je deels thuis werken
- Volop ruimte voor je persoonlijke ontwikkeling en duurzame inzetbaarheid
- Salaris tussen de € 2300,- en €3100,- bruto per maand, afhankelijk van je kennis en ervaring
- Meewerken aan het bedenken en implementeren van vernieuwingen en verbeteringen binnen de gehele organisatie
- Een maandelijkse uitgebreide lunch, dagelijks vers fruit, reiskostenvergoeding en een tegemoetkoming voor je sportabonnement
- Werken voor dé Nederlandse totaalleverancier voor het laboratorium
- In de pauzes een potje tafelvoetbal of pingpong met je collega's



**Ben jij degene die wij zoeken?**

Stuur je cv met een korte motivatie naar [hr@boomlab.nl](mailto:hr@boomlab.nl), of bel naar 0522 268 700.

Heb je inhoudelijke vragen over de vacature of het team waarin je komt te werken? Neem dan contact op met Janet de Weerd (HR Adviseur).

Direct solliciteren

VACATURE

